



Consulting Methodentraining

24 Tools & Techniken für hochwertige Unternehmensberatung

© Consulting LIFE | Stand 2024

Ein Training? Wieso, Weshalb, Warum?

Ziele & Nutzen

Effizienz

Als **Consultant** lerne ich im Training **24 essenzielle Techniken** guter Beratung. Diese kann ich direkt in meinem Beratungsalltag einbetten und mit **Methodenkompetenz** und **passgenauen Lösungen** meine Kunden begeistern.



Bindung

Als **Assistenz und HR-Verantwortlicher** bietet mir das Training einen Einblick in den **Mindset** unserer Consultants. Zudem binde ich mit dem Training das **wertvollste Asset der Unternehmensberatung**: die Mitarbeiter.



Qualität

Als **Partner** biete ich mit dem Training meinen Consultants die Chance wertvolles **Methoden-Knowhow** zu erwerben. Mit diesem erarbeiten sie **einheitliche hochwertige Ergebnistypen** für unsere Beratungskunden.



Um was genau geht es?

Trainingsinhalte Tag 1: Perfekter Start

Modul 1

Kundenprobleme erkennen & einkreisen

- TOSCA Framework
- SMART Methode
- Gap Analyse



Modul 2

Beratungsprojekt definieren & vereinbaren

- Stakeholderanalyse
- Ist-Ist-Nicht Analyse
- Projektsteckbrief



Modul 3

Schlüsselfakten erheben & auswerten

- Desk Research
- Besprechungsprotokoll
- Interviewlandkarte



Modul 4

Projektaufgaben verteilen & nachhalten

- Projektbericht
- Aufgabenliste
- Kommunikationsplan



Um was genau geht es?

Trainingsinhalte Tag 2: Überzeugende Ergebnisse

Modul 5

Strategieprojekte strukturieren & lösen

- Hypothesis Tree
- Testkarte
- W3 Fragetechnik



Modul 6

Umsetzungsprojekte planen & abliefern

- Projektplan
- RICE Scoring
- RAID Log



Modul 7

Ergebnisse gliedern & darstellen

- MECE Prinzip
- Straw Man Proposal
- Decision Canvas



Modul 8

Präsentationen halten & überzeugen

- Pyramiden-Prinzip
- SCQA Methode
- SEEC Modell



Wie gehen wir vor?

Trainingsablauf

Vor dem Training (1h)

- Termin koordinieren
- Erwartungen und Fragen abstimmen



Methodentraining (2x 8h)

- Consulting Skills erlernen und Methoden anwenden
- Team Challenges lösen, gemeinsam lernen und Spaß haben
- Feedback aufnehmen
- **Premium:** Buch ‚Consulting Methodenkoffer‘ erhalten



Nach dem Training (1h)

- Feedback auswerten sowie Weiterbildung verbessern
- **Premium:** 30 Tage Methoden-Mentoring per E-Mail
- **Premium:** Consulting Presentation Kit erhalten



Wie hoch sind die finanziellen Aufwände?

Ihre Investition in das Consulting Methodentraining

Basis

- ✚ Telko Abstimmung Erwartungen & Fragen
- ✚ Consulting Methodentraining
- ✚ Trainingsunterlagen als PDF

Auf Anfrage

Premium

- ✚ Telko Abstimmung Erwartungen & Fragen
- ✚ Consulting Methodentraining
- ✚ Trainingsunterlagen als PDF
- ✚ Buch ‚Consulting Methodenkoffer‘
- ✚ Guide ‚Consulting Presentation Kit‘
- ✚ Consulting Methoden-Mentoring (30 Tage)

Auf Anfrage

Welche Konditionen gelten?

Zusammenarbeit im Training



Mo/Di oder Do/Fr 8:30h bis 16:30h,
Absage bis 21 Tage vor Termin



250 Euro je angefangener Reisetag
Zu bezahlen auch bei Absage



Bei Ihnen oder virtuell



Rechnungsstellung nach Training mit
Zahlungsziel 30 Tage



Mindestens 4, maximal 16
angemeldete Teilnehmer



Sie stellen Trainings-Feedback zwecks
Verbesserungen bereit



Sie stellen Beamer (VGA, HDMI),
4xFlipcharts, Karten, Stifte u. Raum



Falls zufrieden: Nennung Ihrer Beratung
auf Consulting-LIFE.de

Wer ist dieser Christopher Schulz?

Ein paar Sätze zu mir...



Beruflich

- Promovierter **Wirtschaftsinformatiker**
- **Firmeninhaber** [palladio Consulting](#)
- 16 Jahre **Unternehmensberater** (> 70 Business/IT **Projekte**)
- Aufbau & Ausgestaltung **Inhouse College**
- **Trainer TÜV Rheinland Akademie** für Enterprise Architecture



Persönlich

- 2-facher **Papa**, wohnhaft in München
- **Reisender** von nahen und fernen Ländern
- **Sportler** und Wanderer
- **Blogger & Buchautor** über Consulting ([18 Bücher](#), > [600 Artikel](#))

Woher stammen die Trainingsinhalte?

Good Practices aus Consulting Literatur und Projektalltag

Fachbücher

Rezension von **über 200**
deutsch und
englischsprachigen **Werken**
zu **Unternehmensberatung**



Beratungspraxis

Beratung seit **2008** an
Schnittstelle Business-IT mit
eigener Consulting
Boutique



Expertennetzwerk

Austausch mit über **300**
Consultants und
Beratungsforschern in
gemeinsamen Projekten



Welche Unternehmen profitieren vom Consulting Methodentraining?

Ausgewählte Referenzen von Kunden



Consulting
Methodentraining



Consulting
Methodentraining



Consulting
Methodentraining



Consulting
Methodentraining



Consulting
Methodentraining



Vortrag Consulting Trends
2030



Schirmherr & Vortrag
Consulting Cup



Vortrag Consulting The
Wrong Way



Mentoring Consulting
Methodenleitfaden



Consulting
Methodentraining



Interview Consulting
Methoden & Allianzen



Mentoring Consulting
Methoden

Was sind die nächsten Schritte?

Bringen wir die Methodenkompetenz Ihrer Consultants auf Flughöhe

*Zusammenkommen ist ein Beginn,
Zusammenbleiben ein Fortschritt,
Zusammenarbeiten ein Erfolg.*

- Henry Ford



Dr. Christopher Schulz
*Consultant, Autor und
Unternehmer*

[Info](#)
[@Consulting-LIFE.de](#)